Be Agent | צוות אור

מה אם הטלפון שלכם היה גם המשרד שלכם?

עבודה מכל מקום בעולם.
בלי בוס על הראש.
בתחום שכולם כבר אוהבים: **תיירות**.

יש פה סיפור. הוא לוקח כמה דקות.
ובסוף שלו, אולי תרצו לשמוע עוד.

גללו למטה ↓

אנשים

חוויות

חופש

ככה נראים הסוכנים של בי אג'נט כשהם נפגשים.

אבל איך מגיעים לשם?
זה מתחיל בבוקר אחד.

דמיינו

בוקר רגיל.
רק שהוא שלכם.

- אתם לא בפקק.
- לא במשרד של מישהו אחר.
- לא מחכים לתלוש שמישהו קבע לכם מראש.

אתם פותחים את הטלפון, ועוזרים למשפחה לסגור את החופשה שהיא חולמת עליה.

מהספה. מהמרפסת. מחדר במלון בחו"ל.

נשמע כמו חלום?
אבל קודם, בואו נדבר על המציאות.

המציאות

האם אפשר להתעשר משעות עבודה?

40 שעות בשבוע.

50 שבועות בשנה.

45 שנות עבודה.

90,000

שעות מהחיים שלכם. בעבודה.

מתוך הספר «90,000 שעות» של רוני גרין

זמן × מאמץ אישי בלבד
= הכנסה מוגבלת

אז השאלה היא אחת:
להחליף זמן בכסף?
או לבנות מינוף?

מינוף.

הכנסה שלא תלויה רק במאמצים ובזמן שלכם.

ואיפה בונים מינוף כזה?
בשוק אחד. ענק.

השוק

ענף התיירות עצום בגודלו.

$11

טריליון דולר

55×
מתעשיית תוספי המזון
תיירות מול תוספי מזון

33×
מתעשיית הקוסמטיקה
תיירות מול קוסמטיקה

שוק של 11 טריליון דולר, ונתח אחד קטן ממנו.

גם אחוז מזערי משוק של 11 טריליון דולר יכול לשנות חיים.

וכשיש ביקוש ענק, כל מה שצריך זה מודל מוכח.
כדי להיכנס, ולהתחיל להרוויח.

חופשה של פעם בשנה היא לא המקום לטעויות.

מהמטיילים מציינים שהם **צפויים יותר** להשתמש בסוכן נסיעות

מהמטיילים משתמשים **תמיד או לעיתים קרובות** בסוכן נסיעות

הלקוחות מוציאים עשרות אלפי שקלים.

הם מחפשים שקט נפשי.

ואתם הופכים להיות הכתובת שלהם.

אז מי בנה את המודל הזה?

החברה

בי אג'נט.

מיזם חברתי בעולם התיירות, שמאפשר לאנשים כמוני וכמוכם **להרוויח כסף מכל מקום בעולם.**

2016
החברה נוסדה

אלפי
סוכנים פעילים
ביותר מארבעים מדינות

+400,000
לקוחות נהנו מהשירות

+$50M
רווחים חולקו לסוכנים

+$1K
מכירה ממוצעת

המוכרים המובילים

היעדים המובילים

המלונות המובילים

הוקרות ועליית דרגה לסוכנים האלופים שלנו

מי מוביל

החזון: להיות חברת התיירות הגדולה בעולם.

שמייצרת חופש כלכלי לסוכני התיירות שלה.

יוסי כהן
מייסד החברה

אבי עמר
מנכ"ל

ולצידם הנהלה מלאה

שירלי קפינר
סמנכ"לית מסחר ותיירות

אושרת בן דוד
מנהלת מחלקת פיתוח

טלי כהן
מנהלת הכספים

שלמה גרזי
מנהל פיתוח עסקי

שירי ריימונד
מנהלת מחלקת שירות

אפשר לבוא ולראות

משרדי החברה בפתח תקווה.

אתם לא נכנסים לדף ריק.
אתם נכנסים להברה עם כתובת, ועם אנשים שאפשר לפגוש.

השותפים האסטרטגיים שלנו

ישראייר · אל על · arkia · קשרי תעופה · השקעות הנמל · אשראי

יפה. אבל איך זה הופך לכסף אצלכם?

איך נכנס הכסף

4
אפיקי רווח ייחודיים.

עסק שמייצר חופש, יציבות והכנסה מתמשכת.

1

אפיק הרווח הראשון

הקישור האישי שלכם.

כל רכישה שמתבצעת דרך הקישור האישי שלכם מכניסה לכם עמלה.

אתם משתפים לינק אישי

↓

הלקוחות מזמינים בעצמם

↓

המערכת עושה את העבודה

↓

ואתם מקבלים עמלה

פעיל בארבעים מדינות
ובארבעים שפות.
הלינק שלכם מופץ בכל העולם.

2

אפיק הרווח השני

רווח פסיבי מכל עסקה.

0.8%

פסיבי מכל עסקה

בכל חודש החברה מחלקת 0.8% מהרווחים שלה
לסוכנים הפעילים שלה.

3

אפיק הרווח השלישי

סוכן נסיעות אישי.

בניית דילים מותאמים.
טיסות וחופשות בהתאמה אישית.

ואתם לא מתחילים מאפס:

- אתר מוכן
- דילים מוכנים
- תסריטי שיחה
- מערכת לניהול לקוחות

אתם פשוט משתמשים בכלים.

ומה מוכרים?

- מלונות.
- טיסות.
- חבילות נופש.
- השכרות רכב.
- כרטיסים למשחקים והופעות.

הכל במקום אחד, ובמחירים סיטונאיים.

ומה זה אומר בשקלים?
תראו את המלון הזה.

אותו מלון. אותו חדר.

מחיר תחרותי.

אותו מלון באתונה. אותם תאריכים.
7 לילות, 2 מבוגרים.

בוקינג

₪ 7,930

Be Agent

₪ 5,439

בוקינג
₪ 7,930

Be Agent
₪ 2,491 | ₪ 5,439

₪ 2,491

פער על אותו חדר בדיוק.

אם יש פער של 2,491 ₪,
כמה מתוך זה אתם רוצים שיהיה שלכם?

אתם מחליטים כמה להרוויח מעל המחיר הסיטונאי.

זה לא קורה פעם בחודש

כל כמה דקות נסגרת עסקה במערכת.

שמייצרת רווח לסוכן של עד 30% מכל עסקה.

עד 30%

השמיים הם לא הגבול.

המוכרים הטובים ביותר בחודש אחד, לפי היקף מכירות

ועד עכשיו דיברנו רק על מה שאתם מוכרים.
אבל יש עוד אפיק אחד.

4

אפיק הרווח הרביעי

תגמול מנהיגות.

החברה תתגמל אתכם על הצוות שאתם תבנו, ותלמדו אותם להצליח כפי שמלמדים אתכם.

- לא צריך ניסיון בתיירות.
- לומדים בדרך.
- ובונים צוות מהיום הראשון.

אתם והצוות לומדים, מוכרים ומרוויחים יחד.

"

אני מעדיף להרוויח 1% מהמאמצים של 100 אנשים, מאשר 100% מהמאמצים שלי.

אנדרו קרנגי, המיליארדר הראשון בעולם

תשוו בעצמכם

זיכיון. עסק רגיל.

- השקעה ראשונית: **בערך 1,500,000 ₪**
- הוצאות חודשיות: **בערך 100,000 ₪**
- עבודה מצאת החמה עד צאת הנשמה.
- כל הלקוחות הופכים לבוסים שלכם.
- אין זמן לילדים.
- אין מינוף. אין הכנסה פסיבית.

ואצלנו?

המנוע הכפול

מנוע ראשון
עמלות מתיירות

+

מנוע שני
תגמול מצוות שאתם בונים

שני מקורות הכנסה.
להרוויח גם מתיירות, וגם מבניית צוות.

---

4 אפיקי רווח שיאפשרו לכם להרוויח לפי היעד שאתם תשאפו להגיע אליו.

ליווי עם צוות מנצח.

אבל האם זה עובד לאורך זמן?
תסתכלו על המספרים.

צמיחה

צמיחה מסחררת לקראת שני מיליארד שקל מכירות.

מכירות החברה בכל שנה, במיליוני שקלים.

2020 היא שנת הקורונה. בשנים 2023 עד 2024 הייתה מלחמת חרבות ברזל.
ובכל זאת, החברה חזרה לצמוח. 2026 היא תחזית החברה.

תזמון זה הכל.

יונקות	2016 עד 2021. שנות הבנייה. מכירות של עד כ-29 מיליון ₪ בשנה.
צמיחה	2022 עד 2025. הקפיצה, מ-126 ל-500 מיליון ₪ בשנה.
אנחנו כאן	**2026. תחזית החברה: 2,000 מיליון ₪ מכירות.**
מומנטום	החברה בקצב מלא. הצמיחה כבר מובנת מאליה.
התייצבות	הקצב מתייצב. מצטרפים לחברה שכבר הגיעה לגודלה.

למה עכשיו?
כי המערכת, ההכשרה והספקים כבר בנויים, והצמיחה עדיין בתנועה.
מי שעולה עכשיו, עולה על רכבת שכבר נוסעת. רגע לפני התאוצה.

ומי כבר עלה עליה?

לא סיפורים. העברות בחשבון.

רווחים של סוכני תיירות מתחילים.

גם מוכרים תיירות.
גם בונים צוות.

סוכנים שעושים את שני הדברים, ורואים
את זה בחשבון הבנק.

₪ 172,181
תומר עייני

₪ 71,749
אודי שומרת

₪ 70,591
ניר יחזקאל

₪ 54,000
יאיר כהן

₪ 33,012
רונית אוסטר

אבל רגע.
הם התחילו בלי ניסיון. איך?

ליווי ואקדמיה

אין צורך בניסיון קודם.

הכשרה מלאה.
לומדים מהטובים ביותר.

ההכשרה שלנו הופכת כל אחד ליועץ חופשות מקצועי תוך שבועות.

מלונות

טיסות

שיווק

בניית דילים. השכרות רכב. יעדים מבוקשים
ברחבי העולם. טיולים מאורגנים. ביטוחים. ועוד.

ובנוסף: אקדמיה פרונטלית במשרדי החברה.

4	ימי ראשון	4
מפגשים	בכל שבוע	שעות בכל מפגש

וכל השבוע: משימות לביצוע, עם ליווי של צוות אישי מצומצם.

בנוסף לקבוצת הסוכנים ולצוות המורחב.

מהצעד הראשון שלכם איתנו אנחנו ביחד תמיד, גם בלימוד וגם בעסקאות.

ככל שתדרשו יותר, תלמדו יותר ותשאלו יותר, תצליחו יותר.

כל העסק נבנה כך שתוכלו להתחיל להרוויח תוך כדי למידה.

שאלות ששואלים אותנו כל הזמן

זה הזמן לענות לכם.

על השאלות שבטח כבר עוברות לכם בראש.

«אין לי ניסיון בתיירות.»

לא צריך. יש אקדמיה והדרכות מלאות, ואנחנו מלווים אתכם מהעסקה הראשונה.

«אני לא איש מכירות.»

אתם לא דוחפים כלום. אנשים כבר רוצים לטוס, ואתם עוזרים להם לסגור את זה טוב.

ויש תסריטי שיחה מוכנים, וסדנאות מכירה שלמלדות בדיוק את זה.

«האם זה פירמידה?»

לא. בפירמידה אין מוצר.

אצלנו יש מוצר שהוא אחד המבוקשים, שאפילו לא צריך לשכנע כדי למכור אותו.

אתם רק צריכים לבשר שפתחתם עסק בתיירות, ושתשמחו לסייע לחברים ולמשפחה בחופשה הבאה שלהם.

«כמה זמן זה דורש?»

אתם קובעים. אפשר לעשות את זה כהכנסה נוספת, בזמן שלכם ובקצב שלכם.

«מתי אפשר להתחיל להרוויח?»

כל העסק נבנה כך שתוכלו להתחיל להרוויח תוך כדי למידה. לא מחכים לסוף ההכשרה.

«איך הלקוחות יימצאו אותי?»

אתם משתפים לינק אישי, והלקוחות מזמינים בעצמם.

ובהכשרה לומדים לשווק בוואטסאפ, בטיקטוק, באינסטגרם ובפייסבוק.

«זמי עונה לי כשאני נתקע?»

אנחנו. צוות שמלווה אתכם בלימוד ובעסקאות, ושירות של החברה 24/7.

«וכמה זה עולה?»

שאלה הוגנת. תכף נגיע לזה, בשקיפות מלאה.

אבל קודם, תראו מה בדיוק מקבלים.

מה מקבלים

לא רק אקדמיה לתיירות. ללמוד לבנות עסק!

מעטפת עסקית מקיפה שכוללת הכל.

סדנאות מכירה

שיעורים פרקטיים מהמומחים הגדולים בתחום

- אסטרטגיות
- ניטחון וסגירת עסקאות

ערך הבונוס: 8,000 ₪

סדנאות מנטליות

- התפתחות אישית
- פיתוח מיינדסט של עצמאיים
- חשיבה חיובית ומקדמת
- חיזוק ערך וביטחון עצמי
- עמידה מול קהל
- ניהול זמן

ערך הבונוס: 13,000 ₪

התמקצעות בתיירות

- הדרכות עומק על יעדים בעולם
- חידושים וטרנדים חמים בענף
- ניהול נכון של לקוחות
- שירותי אקסטרה

ערך הבונוס: 7,000 ₪

שיווק, מיתוג ודיגיטל

לומדים לעבוד תכל'ס עם הפלטפורמות והכלים הכי חזקים

- וואטסאפ
- טיקטוק
- אינסטגרם
- פייסבוק
- עיצוב בקנווה Canva
- בינה מלאכותית
- שיווק ממומן ואורגני

ערך הבונוס: 10,000 ₪

העלות הכוללת של כל מה שהצגנו

38,000 ₪

סדנאות מכירה 8,000 ₪	סדנאות מנטליות 13,000 ₪
התמקצעות בתיירות 7,000 ₪	שיווק ודיגיטל 10,000 ₪

אבל בגלל שהחברה מוכנה להשקיע בסוכנים שלה,
את כל ההכשרות האלה מקבלים

ללא עלות.

אז מה כן?

אם היינו צריכים לבנות את זה לבד:

- אתר תיירות עם **מעל 2.5 מיליון מלונות** בכל העולם.
- חוזים מול הספקים, שצריך לחדש כל הזמן.
- צוותים של עשרות עובדים בתמיכה של המלונות, הטיסות וכל המוצרים שלנו.
- והגנה משפטית ללקוחות שאולי ינסו לתבוע אותנו.

ויודעים מה? גם אם אנחנו עשינו את הטעות, צריכים הגנה, לא?

ברור שכן!

וכל זה עולה המון כסף.

החזון

חברת בי אג'נט, בראשות יוסי כהן מייסד החברה, שמה לה חזון:

לעזור לכל אדם שרוצה להתפרנס בכבוד, מעסק שאפשר לעבוד בו **מכל מקום בעולם**, ללא תקרת רווח.

ולהרוויח כמו אנשי עסקים גדולים. אבל מתחום כיפי: **עולם התיירות**.

וכן, גם זו עבודה קשה. אבל שווה.

כי אין באמת משהו שהוא לא קשה.

קשה להיות שכירים.

קשה להיות עצמאי שתקוע עם 10 או 20 אלף ש"ח בחודש, כבר כמה שנים.

וגם קשה לא לעשות כלום, ולהשתעמם.

החיים שלנו מלווים בקושי. נקודה.

אבל אלוהים נתן לנו בחירה.
ויש לנו אפשרות לבחור את הקושי שלנו.

- אפשר לבחור לעשות את זה כהכנסה נוספת, בזמן שלנו ובקצב שלנו.
- וכבר יש פלטפורמה שהכל בנוי בה.

נשאר רק להצטרף, לקפוץ למים ובאמת לעשות שינוי.

משהו שירגש אותנו, עם צוות מנוסה שיוביל אותנו לשינוי כלכלי שאנחנו באמת יכולים להשיג, בזכות המודל העסקי של בי אג'נט.

אז כמה זה עולה?

בשקיפות מלאה

אז רגע, לפני שתדעו כמה זה שווה.

ככה עלו חבילות ההצטרפות לפני.

כסף
עלתה ~~₪ 5,550~~

זהב
עלתה ~~₪ 7,770~~

טופ פלטיניום
עלתה ~~₪ 14,000~~

ומה שתשמעו עכשיו זה כמה זה יעלה היום.

המחירים מעודכנים לתאריך של היום. אבל תמיד תודאו, כי זה משתנה מעת לעת.

אבל אז יוסי, הבעלים, ראה מה באמת גורם לאנשים להצליח.

להרוויח כמה שיותר.
אבל גם להתחייב עד הסוף למטרות וליעדים שהם מציבים.

אז הוא יצר חבילת הצטרפות ייחודית, שתיתן לכם להצליח עד הסוף.

וזה הקאץ'.

אבל דווקא כאן, הקאץ' טוב
גם לכם וגם לחברה.

זאת ההשקעה שלכם בעסק החדש שאתם הולכים לפתוח.

כדי באמת לשנות לעצמכם את החיים.
גם כלכלית, וגם בסגנון החיים.

מסלולי ההצלחה שלכם

בחרו את המסלול שלכם.

זהב

עלתה ~~7,770 ₪~~

5,550 ₪

דמי רישום חד פעמיים.
ומחודש שני והלאה, 770 ₪ בחודש.

- ✓ **95% מתוספת העמלה**
- ✓ גישה לכל ההדרכות ואקדמיה לתיירות
- ✓ מערכת לניהול לקוחות
- ✓ אתר תיירות אישי עם לוגו אישי
- ✓ דומיין פרטי
- ✓ שירות 24/7
- ✓ בונוס GOLD

החבילה הייחודית

טופ פלטיניום

עלתה ~~14,000 ₪~~

770 ₪

לחודש, **בהתחייבות לשנה**.

- ✓ **99% מתוספת העמלה**
- ✓ גישה לכל ההדרכות ואקדמיה לתיירות
- ✓ מערכת לניהול לקוחות
- ✓ אתר תיירות אישי עם לוגו אישי
- ✓ חיבור המערכת לדומיין פרטי
- ✓ שירות 24/7
- ✓ **בונוס GOLD**
- ✓ **בונוס 18,000 ₪ לבניית צוות ללא הגבלה**

כסף

עלתה ~~5,550 ₪~~

2,405 ₪

דמי רישום חד פעמיים.
ומחודש שני והלאה, 770 ₪ בחודש.

- ✓ **70% מתוספת העמלה**
- ✓ גישה לכל ההדרכות ואקדמיה לתיירות
- ✓ מערכת לניהול לקוחות
- ✓ שירות 24/7

בונוס בניית צוות · טופ פלטיניום

איך מגיעים ל-18,000 ש"ח?

על כל מצטרף ישיר בטופ פלטיניום:
1,000 ₪ חד פעמי.
ומעל זה, הבונוס נבנה בשלושה שלבים:

5,000 ₪

שלב 1: אתם מצרפים 3 ישירים
3 × 1,000 ₪ + בונוס 2,000 ₪

3,000 ₪

שלב 2: כל ישיר שלכם מצרף 3
1,000 ₪ על כל שלישייה

10,000 ₪

שלב 3: שלוש השלישיות מלאות
בונוס על השכפול

סה"כ בונוס בניית צוות

18,000 ₪

- 3 ישירים 5,000 ₪
- 3 שלישיות 3,000 ₪
- השכפול המלא 10,000 ₪

ה-1,000 ₪ על המצטרפים הראשונים כבר כלולים ב-5,000 ₪. לא סופרים אותם פעמיים.

"

אם תמשיך לעשות את מה שעשית, תקבל את אותה התוצאה שוב ושוב.

הנרי פורד

כדי לקבל תוצאה שונה,
צריך לעשות משהו שלא עשיתם.

אם אתם מחפשים הזדמנות אמיתית לצמוח, להרוויח ולהשפיע,

זה הזמן שלכם להחליט!

ברוכים הבאים לבי אג'נט.
למקום שבו העשייה, הכיף והגשמת חלומות נפגשים.

רגע לפני שאתם מקבלים החלטה

או שלא. חשוב שתשמעו.

נפוליאון היל, חבר הסנט בארה"ב, כתב בספרו **«חשוב והתעשר»**

ספר שנחשב לתנ"ך של עולם העושר, נמכר במיליוני עותקים ברחבי העולם, ומבוסס על מחקר של 500 המצליחנים העשירים ביותר בעולם במאה הקודמת.

והוא גילה, באופן מפתיע, הפוך ממה שרוב האנשים חושבים.

אחד מהדברים שגרמו להם להצליח בעסקים:
קבלת החלטות מהירה ושינוי איטי.

לעומת רוב האנשים, ממעמד הביניים ומטה, שמקבלים החלטות לאט ומשנים אותן מהר מאוד.

כלומר, אם פתחת עסק, ויש לך גישה למישהו שמצליח בתחום ואתה יכול ללמוד ממנו, אתה נצמד אליו ולומד עד שאתה מצליח.

אתה לא נתקל בקושי, נשבר, מגיע למסקנה שזה לא בשבילך ומשנה עיסוק.

ואתם מוזמנים לחשוב על כל מצליחן שאתם מכירים.

"

כל מי שהצליח בגדול מעולם לא פרש. למעשה הוא לעולם לא הפסיק לנסות עד שהוא הצליח.

עכשיו ההחלטה שלכם.
ואני כאן לענות על כל השאלות שלכם.

רוצים לשמוע עוד? בואו ניפגש.

שלחו לנו «אשמח להגיע למשרד»,
ונחזור אליכם עם שעה שנוחה לכם.

053-835-5861

שלחו הודעה בוואטסאפ